

So denken Millionre: Die Beziehung zwischen Ihrem Kopf und Ihrem Kontostand

Von T. Harv Eker

audiobook / *ebooks / Download PDF / ePub / DOC



[Download](#)

[Read Online](#)

Produktinformation -Verkaufsrank: #3043 in BcherVerffentlicht am: 2010-11-09Anzahl der Produkte:
1Abmessungen: 7.40 x .91b x 4.72l, .50 Pfund Einband: Taschenbuch272 Seiten | File size: 48.Mb

Von T. Harv Eker : So denken Millionre: Die Beziehung zwischen Ihrem Kopf und Ihrem Kontostand before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised So denken Millionre: Die Beziehung zwischen Ihrem Kopf und Ihrem Kontostand:

Kundenrezensionen
Hilfreichste Kundenrezensionen
0 von 0 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Mindset ist alles
Von Oliver
In dem Buch wird sehr schn verdeutlicht, dass das eigene Mindset eine Menge ausmacht. Bei jedem Kapitel zeigt Eker auf, wie reiche und arme Menschen denken und beschreibt darin gut, warum manche eben finanziell erfolgreich sind und andere nicht. Fr mich war es kein ultimativer Augenffner, jedoch konnte ich wieder einiges mitnehmen, vor allem im Bereich "Power Thinking", so wie er es nennt.
0 von 0 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Tolles Buch - sehr zu empfehlen
Von Tamara Liebl
Dieses Buch gefllt mir sehr gut. Es ist leicht verstndlich und regt zur berprfung der eigenen Glaubensstze an. Obwohl ich mental viel mit mir arbeite, konnte der Autor mir doch noch einiges an Input vermitteln. Und wer wei, vielleicht erfolgt ja noch eine Folgerezession als Millionrin ;-)
0 von 0 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. MUST-HAVE
Von Ersoy
Eines der besten Bcher in diesem Bereich, die ich gelesen habe (und ich habe einige gelesen). Meines Erachtens viel Besser als Rich Dad Poor Dad. Also an die Kiyosaki-Leser: Extrem geiles Buch. Ein must-have fr Leute, die finanzielle Unabhngigkeit anstreben. TOP! TOP! TOP!

Kurzbeschreibung
Denken Sie sich reich!
Sie schwimmen im Geld? Nein?! Das lsst sich ndern! Denn im Grunde ist Reichtum reine Einstellungssache. T. Harv Eker hat es innerhalb von zweieinhalb Jahren vom Normalverdiener zum Multimillionr gebracht. Jetzt verrt er Schritt fr Schritt, wie man sein finanzielles Denk- und Verhaltensmuster auf Erfolg programmiert. Nehmen Sie Ihr Leben in die Hand und werden Sie reich!
ber den Autor und weitere Mitwirkende
Harv T. Eker ist Motivationstrainer und Generaldirektor von Peak Potentials, einer sehr erfolgreichen Wirtschaftsschule in den USA.
Leseprobe. Abdruck erfolgt mit freundlicher Genehmigung der Rechteinhaber. Alle Rechte vorbehalten.
Wer zum Teufel ist T. Harv Eker und warum soll ich dieses Buch behaupt lesen?
Die Teilnehmer an meinen Seminaren sind jedes Mal gleich zu Anfang anscheinend ganz schn schockiert, wenn ich ihnen unter anderem als Erstes sage: Glauben Sie kein Wort von dem, was ich sage." Warum sollte ich denn so etwas behaupt sagen? Weil ich aus Erfahrung sprechen kann. Von den Konzepten und Erkenntnissen, die ich hier mit Ihnen teile, ist keines an sich wahr oder falsch. Diese Konzepte und Erkenntnisse spiegeln lediglich meine eigenen Erfahrungen und Ergebnisse sowie die hchst erstaunlichen Ergebnisse, die ich im Leben von Zigtausenden meiner Schler gesehen habe, wider. Nachdem ich das nun vorausgeschickt habe, glaube ich dennoch, dass Sie bei Anwendung der Grundstze und Prinzipien, die Sie mit diesem Buch erlernen, Ihr Leben vollstndig verndern werden. Lesen Sie dieses Buch nicht nur. Studieren Sie es, als ob Ihr Leben davon abhinge! Dann probieren Sie die Prinzipien selbst aus. Behalten Sie bei, was Ihrer Meinung nach funktioniert. Was keine Frchte trgt, drfen Sie getrost aussortieren. Ich mag wohl etwas befangen sein, doch wenn es um Geld geht, ist dieses Buch mglicherweise das wichtigste Buch, das Sie jemals lesen werden. Ich wei, dass das eine ziemlich gewagte Aussage ist, doch es ist eine Tatsache, dass dieses Buch das fehlende Bindeglied zwischen Ihrem Wunsch nach Erfolg und dem Erreichen dieses Zieles darstellt. Wie Sie hchstwahrscheinlich schon festgestellt haben, handelt es sich dabei um zwei verschiedene Welten. Zweifellos haben Sie andere Bcher gelesen, Kassetten oder CDs gehrt, Kurse besucht und sich ber zahlreiche andere So werde ich reich"-Systeme informiert, sei es im Bereich Immobilien, Aktien oder auch Unternehmensgrndung. Doch was ist dann passiert? Bei den meisten Menschen nicht sehr viel! Sie erleben einen kurzen Energieschub und fallen dann wieder in den alten Trott zurck. Endlich gibt es eine Antwort. Sie ist einfach, legal und Sie knnen sie nicht umgehen. Im Grunde genommen geht es um Folgendes: Wenn Ihr unbewusstes finanzielles Verhaltensmuster nicht auf Erfolg programmiert ist, dann wird weder all Ihr Lernen, all Ihr Wissen noch werden alle Ihre Unternehmungen Vernderungen hervorbringen. In diesem Buch werden wir fr Sie das Geheimnis lften, warum es manchen Menschen bestimmt ist, reich zu sein, whrend andere ein Leben lang kmpfen mssen. Sie werden die Grundursachen von Erfolg, Mittelma oder finanziellen Fehlschlgern verstehen und damit anfangen, Ihre finanzielle Zukunft zum Besseren zu wenden. Sie werden begreifen, wie Einflsse aus der Kindheit unser finanzielles Verhaltensmuster bestimmen und wie diese Einflsse zu Gedanken und Gewohnheiten fhren, mit denen man sich selbst ins Abseits manvriert. Sie werden die Wirkung starker und mchtiger Aussagen erleben, die Ihnen dabei helfen werden, Ihre destruktiven Denkstrukturen durch mentale Vermgensdateien" zu ersetzen, sodass Sie genauso denken - und damit Erfolg haben - werden wie Reiche. Sie erlernen auerdem Schritt fr Schritt Strategien fr die Praxis, um ihr Einkommen zu erhhen und zu Wohlstand zu gelangen. In Teil i dieses Buches werden wir erklren, auf welche Weise das Denken und Handeln eines jeden von uns in Sachen Geld konditioniert ist, und beschreiben vier Schlsselstrategien zur Vernderung unseres mentalen finanziellen Verhaltensmusters. In Teil ii untersuchen wir die unterschiedlichen Denkstrukturen von reichen Menschen, Mittelstndlern und Armen und geben ihnen 17 Grundeinstellungen und Manahmen an die Hand, die bei Umsetzung zur dauerhaften Vernderung ihrer finanziellen Situation fhren werden. ber das Buch verteilt haben wir aus den Tausenden Briefen und E-Mails, die ich von Schlern erhalten habe, die am Millionaire Mind intensive"-Seminar teilgenommen haben, einige ausgewählt, die von bemerkenswerten Erfolgen zeugen. Worin besteht also nun meine eigene persnliche Erfahrung? Welchen Hintergrund habe ich? War ich immer schon erfolgreich? Ich wnschte, es wre so. Wie viele von ihnen hatte ich vermutlich sehr viel Potenzial, konnte es jedoch nicht unter Beweis stellen. Ich las alle entsprechenden Bcher, hrte die

jeweiligen Kassetten und ging zu allen Seminaren. ich wollte unbedingt erfolgreich sein. ich wei nicht, ob es das Geld war, die Freiheit, das Gefühl, etwas erreicht zu haben, oder ob es nur darum ging, meinen Eltern zu gengen - jedenfalls war ich fast besessen von dem Gedanken, erfolgreich zu sein. Als ich um die 20 war, startete ich verschiedene unternehmerische Aktivitäten, jedes Mal mit dem Ziel, ein Vermögen zu machen, doch die Resultate wurden immer schlechter. Ich arbeitete wie ein Pferd, doch es war nie genug. Ich hatte die "Nessie-Krankheit": Ich hatte vom sogenannten Profit gehört, ich sah nur nie etwas davon. Ich dachte ständig: Wenn ich ins richtige Geschäft einsteige, auf das richtige Pferd setze, dann schaffe ich es." Aber ich lag falsch. Nichts funktionierte ^zumindest nicht bei mir. Es war der letzte Teil dieses Satzes, der mich schließlich wie ein Keulenhieb traf. Wie kam es denn, dass andere im exakt gleichen Geschäft, in dem auch ich tätig war, Erfolg hatten, und ich war immer noch pleite? Was war aus meinem Potenzial geworden? So begann ich, mich selbst einer Prüfung zu unterziehen. Ich hinterfragte meine Überzeugungen und es wurde mir klar, dass ich zwar immer davon sprach, eines Tages wirklich reich sein zu wollen, aber gleichzeitig tiefsitzende Probleme damit hatte. In der Hauptsache hatte ich Angst. Ich hatte Angst zu versagen oder - schlimmer noch - erfolgreich zu sein, aber dann wieder alles zu verlieren. Dann wurde ich wirklich ein Trottel. Schlimmer noch: Ich würde die eine Sache verlieren, die für mich sprach - meinen Nimbus als Mann mit Potenzial. Was, wenn ich herausfand, dass ich nicht das Zeug zum erfolgreichen Geschäftsmann hatte und mir ein Leben voller Mühen bestimmt war? Wie es das Glück so wollte, erteilte mir ein extrem reicher Freund meines Vaters ein paar gute Ratschläge. Dieser Freund war im Hause meiner Eltern zu Besuch, um mit den Jungs "Karten zu spielen, und bemerkte mich im Vorbeigehen. Das war schon das dritte Mal, dass ich wieder zu Hause eingezogen war, und ich lebte in der "Souterrain-Suite", auch als Keller bekannt. Ich vermutete, mein Vater hatte sich bei ihm über meine beklagenswerte Existenz ausgelassen, denn als er mich sah, hatte er diesen Ausdruck des Mitgeföhls in den Augen, der normalerweise für die Hinterbliebenen bei einer Beerdigung reserviert ist. Er sagte: Harv, ich habe genauso angefangen wie du jetzt, das reinste Fiasko." Na großartig", dachte ich, jetzt fühle ich mich gleich viel besser." ich sollte ihm einfach höflich mitteilen, ich sei zu beschäftigt. der Farbe dabei zuzuschauen wie sie von der Wand abblutete. Er fuhr fort: Doch dann erhielt ich einen Rat, der mein Leben veränderte, und ich möchte ihn heute an dich weitergeben." Oh nein, jetzt kommt die Vater-Sohn-Unterhaltung und er ist noch nicht einmal mein Vater!" Schließlich rückte er damit heraus: Harv, wenn du nicht so erfolgreich bist, wie du es gerne hättest, dann bedeutet das nur, dass du etwas nicht weisst." ich war damals ein ziemlich selbstbewusster junger Mann und natürlich dachte ich, ich wusste so ziemlich alles. Mein Bankkonto sprach leider eine ganz andere Sprache. Und so hörte ich dann endlich zu. Er sagte schließlich: Wusstest du, dass die meisten reichen Menschen auf sehr ähnliche Weise denken?" ich sagte: Nein, darüber habe ich noch nie nachgedacht." Er antwortete: Es ist natürlich keine exakte Wissenschaft, doch meistens ist es so, dass reiche Menschen eine bestimmte Denkstruktur haben und arme Menschen vollkommen anders denken. Diese Denkstrukturen bestimmen ihr Handeln und daher auch die Ergebnisse, die sie erzielen." Er fragte: Wenn du so denken würdest wie die Reichen und ebenso handeltest wie sie,...